

スモール PDCA から始める 「マーケティングオートメーション サクセスサポート」提供開始

デジタル時代の企業のマーケティング活動を支援するネットイヤーグループ株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長 兼 CEO：石黒不二代、以下：ネットイヤーグループ）は、マーケティングオートメーション（以下、MA）を活用し、顧客とのエンゲージメントを最大化することでビジネス成果に繋げるための「MA サクセスサポート」の提供を新たに開始いたします。

デジタル化が進展し、顧客との One to One コミュニケーションの重要性が増す中、多くの企業が MA を活用したデジタルマーケティングを実践しています。その一方で、多様なデータを連携しシナリオやコンテンツを制作する総合的な運用には専門的な知識が求められるため、十分に活用できていないケースが散見されています。

ネットイヤーグループでは、これまで多くの企業のデジタルマーケティングを支援する中で培った知見とノウハウを活かし、専門の MA コンサルタントが、現状の課題や今後注力すべきポイントを明らかにした上で、継続的に効果を上げる運用方法を用いた「MA サクセスサポート」サービスを提供します。

◇当社 MA サクセスサポートの特長◇

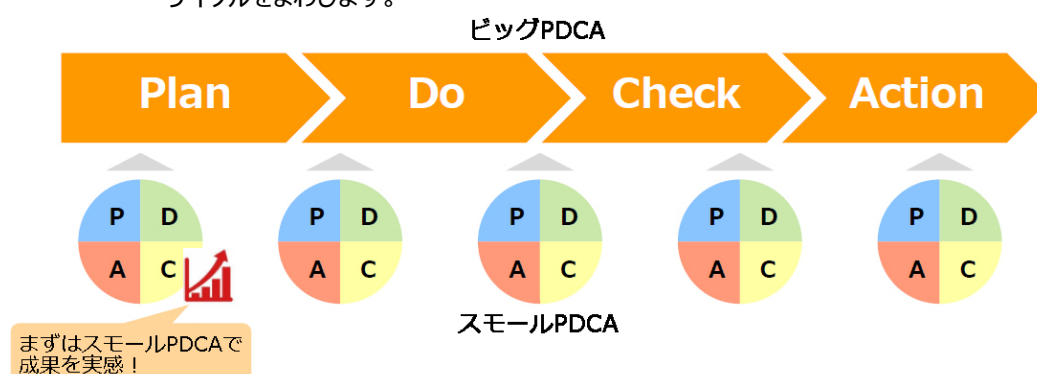
1. MA ヘルスチェック（現状把握）で、活用度や課題を明らかにします。

現状のマーケティングシナリオの成果や保有データの状況、運用体制など MA 活用状況をトータルで調査し、課題や今後注力すべき点を明らかにします。

2. ステップ別の PDCA。まずはスモール PDCA で確かな成果を実感します。

1)スモール PDCA：既存シナリオの効果検証と改善施策を短期間で行います。改善効果と PDCA のまわし方を実感していただけます。

2)ビッグ PDCA：マーケティングの全体戦略やプランニング、カスタマージャーニー等を見直し、より大きな PDCA サイクルをまわします。



3. PDCA サイクルが定着するまで MA コンサルタントが伴走します。

MA コンサルタントが伴走してスモール PDCA・ビッグ PDCA を往復することで、PDCA サイクルの定着化、自走化を図ります。社内のノウハウ蓄積やスキルアップも深まります。

◇サービス参考価格◇

初回プラン：300 万円（税別）/3 ヶ月

継続プラン：120 万円（税別）/1 ヶ月（ご契約は 3 ヶ月単位です）

※MA コンサルタントのサポートは基本的にオフサイト（リモート）となります（お打ち合わせなどを除く）。オンサイト（常駐、半常駐）でのサポートは別途ご相談させていただきます。

※PDCA の成果の定義はヒアリング後に決定させていただきます。

ネットイヤーグループは「MA サクセスサポート」を通じて、顧客とのエンゲージメント強化を実現し、企業の更なるビジネス成長に貢献して参ります。

MA 活用状況のセルフチェックには、当社無料診断サービス「[MA ツール活用診断テスト](#)」をご活用ください。



20 個の質問に答えるだけで、自社の MA 活用の課題、問題点などを把握いただけます。是非お試しください。

【ネットイヤーグループ株式会社（東証マザーズ：証券コード 3622）】

「ビジネスの未来をデジタルで創る。ビジネスの未来をユーザーと創る。～ユーザーエクスペリエンスからすべてが始まる。～」をグループミッションとして、デジタル時代のマーケティングに関するコンサルティング、デジタルコンテンツの企画制作、システム開発、マーケティングツールの企画販売などを通じ、企業経営の進化とエンドユーザーとのエンゲージメント強化のご支援をしています。 企業サイト <https://www.netyear.net/>

【本件に関するお問合せ先】

ネットイヤーグループ株式会社

広報：長岡

TEL：03-6369-0500

MAIL：pr@netyear.net